

Wir wachsen weiter! Und wir suchen Dich!

Human Resources Manager:in mit Schwerpunkt Recruiting 20-25 Std./Woche (w/m/d)

Wer den Schaden hat, braucht SOLUTO. Denn SOLUTO ist der Spezialist für Brand- und Wasserschadensanierung, Leckortung, Kanal-TV-Inspektion, Verstopfungsbehebung und zerstörungsfreie Rohrsanierung aus einer Hand.

Dein Aufgabengebiet - Zeit für neue Herausforderungen

Du gehst gerne auf Menschen zu und erkennst, wer zu SOLUTO passt? In dieser Position begleitest Du potentielle neue Franchise-Partner:innen sowie Mitarbeiter:innen durch den gesamten Onboardingprozess. Ergänzend bringst du deine Erfahrung in der Gewinnung von Interessenten, dem Recruiting sowie die Weiterentwicklung unserer Personalprozesse ein.

- Deine Hauptaufgabe: Du identifizierst geeignete potenzielle Franchise-Partner:innen, und begleitest sie im Kennenlern- und Auswahlprozess.
- Zusätzlich übernimmst du das Recruiting (ggf. auch durch Direktansprache) von Mitarbeiter:innen für die SOLUTO-Zentrale und die Franchise-Partner:innen – von der

Stellenausschreibung bis zur Begleitung der Auswahl.

- Du stellst die Einhaltung arbeitsrechtlicher Bestimmungen in den betreuten Personalprozessen sicher.
- Du entwickelst HR-Prozesse weiter, standardisierst Abläufe und vereinfachst sie durch geeignete digitale Lösungen.
- Du unterstützt die SOLUTO-Standorte bei operativen Personalfragen und der Umsetzung gemeinsamer HR-Standards.
- Du wirkst bei der Planung, Organisation und Umsetzung von Personalentwicklungsmaßnahmen mit.

Das bringst Du mit

- Du bringst Praxiserfahrung in der Personalgewinnung mit – von der Identifikation geeigneter Kandidat:innen bis zur Kontaktaufnahme und Gesprächsführung.
- Du verfügst über anwendbare Kenntnisse des österreichischen Arbeitsrechts.
- Du hast Erfahrung in der Gestaltung und Begleitung von Onboardingprozessen sowie in der Planung und Umsetzung von Personalentwicklungsmaßnahmen.
- Du kennst die Arbeit in kleinen oder mittleren Unternehmen mit vielseitigen Aufgaben und kurzen Entscheidungswegen.
- Du trittst sympathisch und verbindlich auf, baust Vertrauen auf und entwickelst kreative Wege, um Menschen anzusprechen.
- Du arbeitest eigenständig, setzt Prioritäten und verfolgst Kontakte und Aufgaben zuverlässig weiter

Was wir Dir versprechen

- Flexible Arbeitszeiten und teilweise Homeoffice.
- Eine verantwortungsvolle Position mit Gestaltungsspielraum.
- Enge Zusammenarbeit mit der HR-Leitung.
- Mitarbeit in einem wertorientierten Unternehmen mit klarer Vision.
- Langfristige Perspektive- und Entwicklungsmöglichkeiten.
- Ein kollegiales Arbeitsumfeld in der SOLUTO Franchise-Zentrale

Das kollektivvertragliche Mindestgehalt für diese Position beträgt auf Vollzeitbasis mit 40 Wochenstunden 3.378,48 Euro brutto pro Monat

(Kollektivvertrag Information und Consulting für Angestellte, Verwendungsgruppe IV nach 2 Verwendungsgruppenjahren).

Wir geben uns mit Mindeststandards nicht zufrieden – auch beim Gehalt: Dein Können und deine Erfahrung sind für uns die Grundlage für eine Bezahlung über dem kollektivvertraglichen Minimum

Video player configuration error

Error 153

Watch video on YouTube

Learn more

Error 153

Die SOLUTOfamily freut sich auf Dich und Deine Bewerbung!

Jetzt bewerben

Drücke oben auf "Jetzt bewerben"!

SOLUTO Vertriebs GmbH, 2111, Tresdorf

Deine Ansprechperson: Hans-Jörg Steffe, +436648280289